

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Großkunden & Potenzialentwicklung im Außendienst

---

Sales **A**ccount **M**anager **A**utomotive kurz **SAMA**

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Großkunden & Potenzialentwicklung im Außendienst

Region Baden-Württemberg

Dein Einstieg. Deine Entwicklung.

Du hast Vertrieb im Blut, kannst Menschen begeistern und möchtest Großkunden langfristig weiterentwickeln? Du führst Gespräche gern auf Augenhöhe – auch mit Entscheiderinnen und Entscheidern – und willst gemeinsam mit deinen Kunden und deinem Team nachhaltige Erfolge erzielen?

Dann geh mit Normfest den nächsten Schritt: In einer wirtschaftlich interessanten Region übernimmst du Verantwortung für die Marktbearbeitung, baust Kundenbeziehungen aus und entwickelst neue Potenziale.

Deine Hauptaufgaben

- Du steuerst deine Vertriebsaktivitäten und arbeitest konsequent auf vereinbarte Ziele hin.
- Du bearbeitest deinen Markt aktiv und strukturiert und entwickelst unsere Marktposition in der Region weiter.
- Du identifizierst Kunden- und Marktpotenziale – insbesondere bei Großkunden.
- Du gewinnst neue Kunden und baust bestehende Geschäftsbeziehungen gezielt aus.
- Du führst überzeugende Beratungsgespräche mit Kunden, Entscheiderinnen und Entscheidern.
- Du analysierst relevante Vertriebskennzahlen und leitest passende Maßnahmen ab.
- Du planst und setzt Vertriebsmaßnahmen eigenständig um.
- Du arbeitest eng mit der Vertriebsleitung und angrenzenden Unternehmensbereichen zusammen.

Das bringst du mit

- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und Freude am Verkauf
- Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B- oder Außendienst
- Interesse daran, Großkunden zu entwickeln und auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen überzeugend zu kommunizieren
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten

- Die Fähigkeit, Menschen zu begeistern und für gemeinsame Ziele zu gewinnen
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und Verantwortungsbewusstsein
- Eine strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und die Bereitschaft, Verantwortung für Ergebnisse zu übernehmen
- Offenheit für Feedback und persönliche Weiterentwicklung
- Einen Führerschein der Klasse B
- Idealerweise einen Wohnort im **Großraum Stuttgart–Karlsruhe**

Wir arbeiten dich intensiv ein und begleiten deine Entwicklung

Du startest nicht allein: Wir machen dich Schritt für Schritt mit unserem Geschäft, unseren Kunden und deinem Vertriebsgebiet vertraut. Während deiner intensiven Einarbeitung arbeitest du eng mit deiner Führungskraft zusammen. Sie unterstützt dich im Tagesgeschäft, gibt dir regelmäßiges Feedback und begleitet dich dabei, deine Vertriebsfähigkeiten gezielt weiterzuentwickeln.

Unser Ziel: Dich zu einer erfolgreichen Vertriebspersönlichkeit bei Normfest zu entwickeln – mit Perspektiven für deine weitere berufliche Entwicklung.

Das hast du davon – deine Benefits

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem starken und engagierten Team
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag, ein garantiertes monatliches Einkommen und pünktliche Zahlung
- Wertschätzung und Anerkennung deiner Persönlichkeit und Leistung
- Die Chance, eine ganze Region mit deinem Einsatz voranzubringen
- Flexibilität und Unterstützung
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortungs- und Entscheidungsspielraum
- Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung (1-%-Regelung)
- Aktuelle Ausstattung mit iPad, Laptop und Smartphone
- Attraktive Mitarbeiterangebote, zum Beispiel betriebliche Altersvorsorge und Well pass

Wir bieten dir einen spannenden Arbeitsplatz in einem hochmotivierten Team – und die Möglichkeit, aktiv am Erfolg von Normfest mitzuwirken.

Überzeuge uns jetzt mit deiner Bewerbung.

Wir freuen uns auf dich.





Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Großkunden & Potenzialentwicklung im Außendienst

Zusätzliche Informationen

Stadt	**Stuttgart**
Art der Stelle	**Vollzeit**
Eintrittsdatum	**01.01.2027**

Verantwortlich

Daniel Vahrenholt

