



Herzlich Willkommen bei Normfest

Leiter (m/w/d) Key Account Management

Du verstehst es, Menschen zu begeistern und stets weiterzuentwickeln?

Der Umgang mit Kennzahlen und Umsatzvorgaben liegt dir?

Du bist erfolgshungrig und kannst dein Team zu Bestleistungen animieren?

Bewirb dich jetzt und werde mit uns gemeinsam als

Leiter (m/w/d) Key Account Management – Automotive

erfolgreich

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst die strategische und operative Führung des Key Account Managements im Außendienst
- Du bist verantwortlich für die aktive Betreuung und Weiterentwicklung unserer Schlüsselkunden im Bereich **Automotive**
- Du übernimmst die **Identifikation von potentiellen Kunden** am Markt und stellst **Kontakte auf Entscheider-Ebene** her
- Der **langfristig angelegte Aufbau** von Kundenbeziehungen zu Gruppen- oder strategischen Einzelkunden Entscheider-Ebene und baust diese aus.
- Du entwickelst nachhaltige **Vertriebsstrategien** zur Umsatzsteigerung und Kundenbindung und setzt diese um
- Du arbeitest eng mit den Bereichen Produktmanagement und Logistik zusammen
- Du analysierst Markt- und Wettbewerbstrends, um neue Geschäftspotenziale zu identifizieren
- Du führst, motivierst und entwickelst bis zu **5 Mitarbeitende** in deinem Key Account Team

Der ideale Kandidat:

- Hat ein betriebswirtschaftliches oder technisches Studium abgeschlossen – oder eine vergleichbare Qualifikation
- Verfügt über **mindestens 10 Jahre Führungserfahrung** in einer ähnlichen Position im **Key Account und Automotive-Umfeld**

- Hat **nachweisbare Erfolge** im strategischen Key Account Management und in der Entwicklung komplexer Kundenbeziehungen erzielt
- Überzeugt durch ausgeprägte Führungsstärke, Kommunikationsfähigkeit und unternehmerisches Denken sowie Hands-on Mentalität
- Verfügt über **ein bestehendes, umfangreiches Netzwerk** um schnellstmögliche Kontaktaufnahme zu ermöglichen
- Bringt hohe Reisebereitschaft und Freude am direkten Kundenkontakt mit
- Hat im Idealfall einen zentralen Wohnort in der Mitte der Republik
- Kommuniziert sicher in deutscher und englischer Sprache

Du wirst **deutschlandweit für ein Team aus bis zu 5 Mitarbeitenden** verantwortlich sein, weshalb du im besten Fall einen möglichst zentralen Wohnort hast.

Als Leiter (m/w/d) Key Account Management wirst du deine Aufgaben im Wechsel mobil im Außendienst (80%) oder in unserer Firmenzentrale in Velbert (20%) wahrnehmen können, wobei du direkt an den Vertriebsleiter Deutschland berichtest.

Das hast du davon – Deine Benefits:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem starken und engagierten Team
- Garantiertes monatliches Einkommen, pünktliche Zahlung und ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Wertschätzung und Anerkennung von Persönlichkeit und Leistung
- Die Chance, Mitarbeitende durch deinen Einsatz voran zu bringen und erfolgreich zu machen
- Flexibilität und Unterstützung - in jeglicher Hinsicht
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortungs- und Entscheidungsspielraum
- Ein neutraler Firmenwagen – zur Privatnutzung (1 %-Regelung)
- Ausstattung mit aktuellem iPad, Laptop, Smartphone
- Attraktive Mitarbeiterangebote - z.B. Betriebliche Altersvorsorge, Zuschüsse zum Wellpass

Wir bieten dir einen spannenden Arbeitsplatz in einem hochmotivierten Team und die Chance, am Erfolg des Unternehmens mitzuwirken.

Überzeuge uns jetzt mit deiner Bewerbung.

Wir freuen uns auf dich.





Herzlich Willkommen bei Normfest

Leiter (m/w/d) Key Account Management

Additional information

Location **Velbert**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

Daniel Vahrenholt

