



## Herzlich Willkommen bei Normfest

# Zukünftige Vakanzen: Nationaler Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst mit Schwerpunkt Fahrzeugbau (Land, Luft, Wasser)

Ein sehr guter Umgang mit Kunden zeichnen dich aus?

Durch dein technisch- und kaufmännisches Verständnis verstehst du es, deine Gesprächspartner zu überzeugen?

Du möchtest durch deinen persönlichen Einsatz das nationale Großkundengeschäft voranbringen?

**Dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres großartigen Vertriebsteams als**

**Nationaler Key Account Manager (m/w/d)**

**für die gesamte Branche Fahrzeugbau**

Worum es geht:

- Du übernimmst die deutschlandweite Betreuung und den Ausbau von Schlüsselkunden und bist verantwortlich für deren Weiterentwicklung aber auch die Akquise neuer Key Accounts aus der Branche Fahrzeugbau (Land, Luft, Wasser)
- Die Projektleitung von der Anfrage bis zum Rollout unserer kundenspezifischen Dienstleistungslösungen im Bereich des C-Teile-Managements und dem Normfest iStorage-Wiegesystem
- Verantwortung für die Bedarfsermittlung, Evaluierung sowie Präsentation von Produkten und Systemlösungen bei unseren Kunden
- Betreuung der Projekte von der Preis- und Konditionsverhandlung bis hin zum Vertragsabschluss
- Du definierst und erreichst Umsatzziele sowie Key-Performance-Indikatoren (KPIs), die wir gemeinsam festlegen, und tragen aktiv zur nachhaltigen Umsatzsteigerung bei

Der ideale Kandidat (m/w/d):

- Verfügt über Verkaufstalent, starke Kundenorientierung, Kommunikationsfähigkeit und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Hat technisches und kaufmännisches Know-how sowie fundierte Vertriebserfahrung aus dem Außendienst, idealerweise im Bereich Fahrzeugbau oder der Automobilindustrie

- Hat eine positive Ausstrahlung, eine starke Persönlichkeit, ein überzeugendes Auftreten sowie bestenfalls mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb oder Handel (bevorzugt im Mittel-/Großkundengeschäft)
- Ist versiert im Umgang mit anspruchsvollen Kunden und kann komplexe Verhandlungen erfolgreich führen
- Bringt Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft und Begeisterungsfähigkeit mit
- Zeigt eine stark ausgeprägte hands-on-Mentalität und die Fähigkeit erklärungsbedürftige, technische Systeme verständlich zu erklären
- Hat eine stark ausgeprägte Reisebereitschaft, Aufgrund der nationalen Tätigkeit, sowie einen Führerschein der Klasse B

**ZUKÜNFTIGE VAKANZ: Eine Bewerbung um diese Stelle gibt dir die Möglichkeit in unseren Talentpool zu kommen, was bedeutet, dass wir zurzeit keine Stelle zu besetzen haben, dich aber gern bereits jetzt kennenlernen möchten.**

**So können wir dich schnell kontaktieren und dir eine passende Stelle vorzuschlagen.**

Das hast du davon – Deine Benefits:

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- **Ein attraktives Jahresgehalt, welches sich durch leistungsabhängige, variable Prämien signifikant nach oben erhöhen lässt**
- Ein umfangreiches Onboarding sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Wertschätzung und Anerkennung von Persönlichkeit und Leistung
- Flexibilität und Unterstützung in jeglicher Hinsicht
- Verantwortungs- und Entscheidungsspielraum in deinem Verkaufsgebiet
- Ein engagiertes und hilfsbereites Team
- Ein neutraler Firmenwagen – zur Privatnutzung (1 %-Regelung)
- Attraktive Mitarbeiterangebote - z.B. Betriebliche Altersvorsorge, Zuschüsse zum E-Bike und Wellpass

Überzeuge uns jetzt mit deiner Bewerbung.

Wir freuen uns auf dich.





## Herzlich Willkommen bei Normfest

Zukünftige Vakanzen: Nationaler Key Account Manager  
(m/w/d) im Außendienst mit Schwerpunkt Fahrzeugbau  
(Land, Luft, Wasser)

### Additional information

Location **Velbert**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

### Responsible

Daniel Vahrenholt

