



Herzlich Willkommen bei Normfest

Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Überzeugungskraft und guter Umgang mit Kunden zeichnen dich aus?

Du möchtest dein Talent im Vertrieb bei Großkunden anwenden?

Du möchtest Erfolge durch deinen persönlichen Einsatz feiern können?

Dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres großartigen Vertriebsteams als

Key Account Manager (m/w/d)

für den Großraum Halle/Saale

Worum es geht:

- Du übernimmst die Akquise neuer und Entwicklung bestehender Großkunden und bist für Präsentation und Verkauf unserer digitalen Beschaffungstools, Systeme und Dienstleistungen verantwortlich
- Der Abschluss langfristiger Belieferungsverträge sowie das eigenverantwortliche Begleiten von Aufträgen in den Projektgeschäften gehört ebenso zu deinen Aufgaben, wie das Beziehungsmanagement zum Kunden und Umsetzen von Verkaufsstrategien
- Du begleitest die Aufträge des Projektgeschäfts eigenverantwortlich
- Dazu kommt die Planung und Umsetzung von Aktivitäten zur Geschäftsentwicklung im eigenen Gebiet

Der ideale Kandidat (m/w/d):

- Verfügt über Verkaufstalent, starke Kundenorientierung Kommunikationsfähigkeit und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Bringt Leidenschaft und Bezug zu Automotive, Handwerk sowie technischen Neuheiten bezogen auf Beschaffungsprozesse mit
- Hat eine positive Ausstrahlung, eine starke Persönlichkeit, ein überzeugendes Auftreten sowie mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb oder Handel (bevorzugt im Mittel-/Großkundengeschäft)
- Bringt Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft und Begeisterungsfähigkeit mit
- Zeit eine stark ausgeprägte hands-on-Mentalität mit gutem betriebswirtschaftlichem Know-how sowie die Fähigkeit erklärungsbedürftige technische Systeme dem Kunden verständlich rüberzubringen
- Hat einen Wohnort in einem der Verkaufsgebiete und starke Reisebereitschaft sowie einen Führerschein der Klasse B

Diese Position ist der Schlüssel zu unserem Großkundengeschäft, weshalb du, nach unserer umfangreichen Produktschulung, in Verhandlungen mit Ansprechpartnern sämtlicher Hierarchieebenen gehen wirst.

Das Verkaufsgebiet erstreckt sich über den Großraum Halle/Saale in einem Umkreis von ca. 100 km, weshalb du eine entsprechende Reisebereitschaft mitbringen solltest.

Das hast du davon – Deine Benefits:

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- **Ein attraktives Jahresgehalt, welches sich durch leistungsabhängige, variable Prämien signifikant nach oben erhöhen lässt**
- Ein umfangreiches Onboarding sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Wertschätzung und Anerkennung von Persönlichkeit und Leistung
- Flexibilität und Unterstützung in jeglicher Hinsicht
- Verantwortungs- und Entscheidungsspielraum in deinem Verkaufsgebiet
- Ein engagiertes und hilfsbereites Team
- Ein neutraler Firmenwagen – zur Privatnutzung (1 %-Regelung)
- Attraktive Mitarbeiterangebote - z.B. Betriebliche Altersvorsorge, Zuschüsse zum Wellpass

Überzeuge uns jetzt mit deiner Bewerbung.

Wir freuen uns auf dich.



Herzlich Willkommen bei Normfest

Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Additional information

Location **Halle (Saale)**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

Daniel Vahrenholt

